



HORIZON 2020

Grupo TEKEVER no 7PQ

*Uma alavanca para a
Inovação, Industrialização e Internacionalização*

Ricardo Mendes

Lisboa, 18 Novembro 2013

AGENDA

Grupo TEKEVER

Grupo TEKEVER no 7PQ

Lessons Learned

AGENDA

Grupo TEKEVER

Grupo TEKEVER no 7PQ

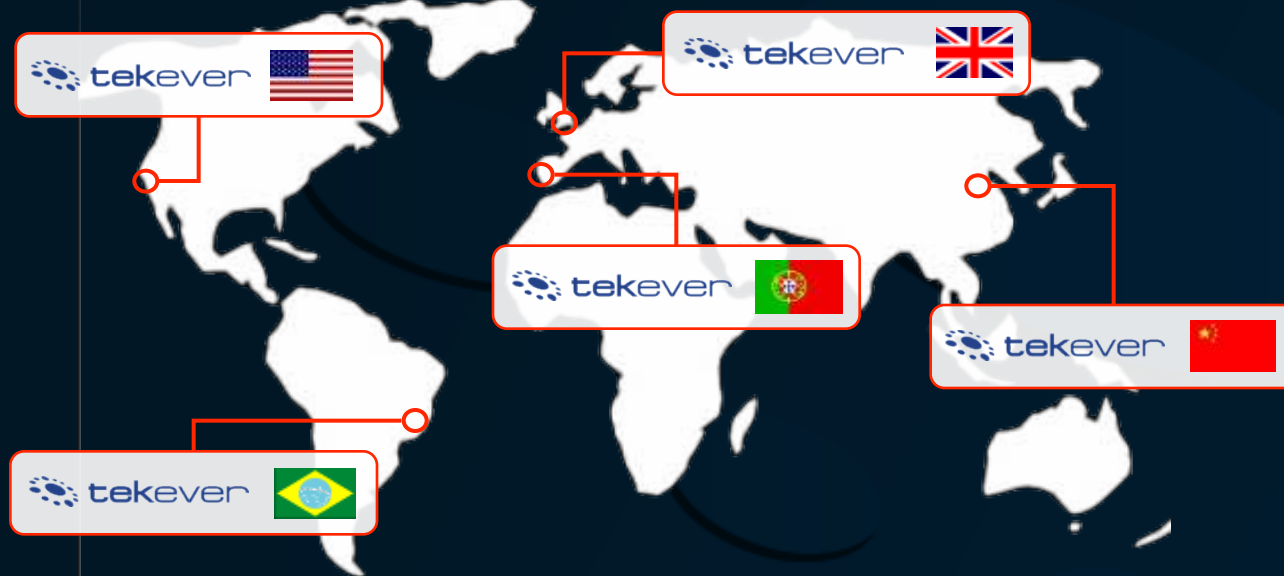
Lessons Learned



Grupo tecnológico com competências nucleares em Software, Electrónica e Comunicações criado em Portugal em 2001

Oferece tecnologia, produtos e serviços nos mercados Empresarial, Aeroespacial, da Defesa e Segurança

Escritórios em 4 continentes, rede internacional de parceiros de tecnologia e serviço, referências internacionais



Foco em PRODUTOS

INOVAÇÃO Contínua

Paixão por TECNOLOGIA



Produzir, entregar e manter plataformas tecnológicas, produtos e soluções inovadores e de elevado valor acrescentado para o mercado mundial

Promover o desenvolvimento e amadurecimento de novas áreas de negócio para a TEKEVER no âmbito das Tecnologias de Informação.



Produzir, entregar e manter tecnologia, produtos e soluções inovadores para os mercados Internacionais de Aeronáutica, Espaço, Defesa e Segurança

Promover o desenvolvimento e amadurecimento de novas áreas de negócio para a TEKEVER nestes mercados

CORPORATE



Tecnologia inteligente
para otimização,
eficiência e mobilidade

mobizy

A App Store da
Mobilidade Empresarial

SME

AEROSPACE

DEFENSE

SECURITY



Comunicações táticas
avanzadas para os
mercados Civil e Militar



Sistemas autónomos
multi-missão para
Ar, Mar e Terra



Sistemas Espaciais



OZONO

Ajudar organizações e indivíduos a reduzir a sua pegada ecológica, através de uma abordagem mais eficiente às actividades correntes

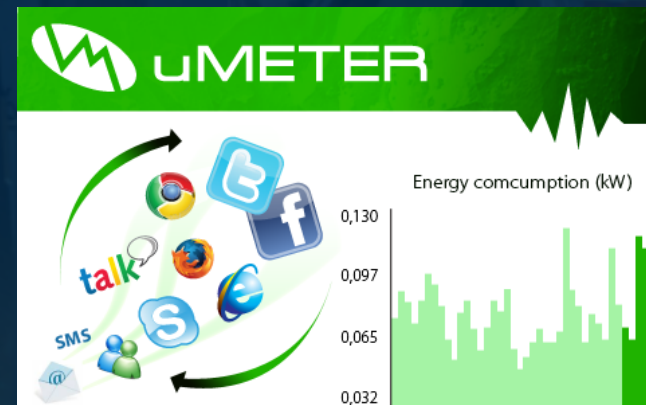
Utilização de sólida base de tecnologias de Informação, Comunicação, Localização, Optimização e Simulação.

OZONO Service Suite



Suite de ferramentas para optimização de forças de trabalho, gestão logística e gestão de recursos em ambientes distribuídos

uMETER

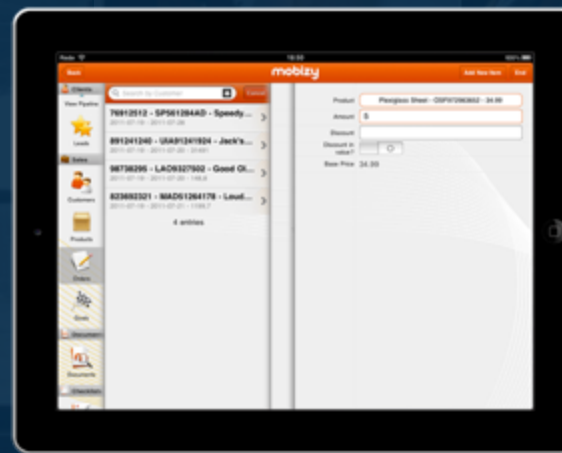


Plataforma M2M para gestão de sensores e actuadores altamente distribuídos, e implementação e oferta de serviços de optimização e segurança

mobizy

Soluções de mobilidade e otimização de elevada performance para o mercado das PME, sem investimento e em gestão total.

Parcerias com Operadores Móveis, Fornecedores de Software e Serviços de IT, para proporcionar as melhores condições de serviço aos clientes MOBIZY em qualquer parte do mundo.





tekever
AUTONOMOUS
SYSTEMS

Sistemas Não Tripulados Táticos Modulares, para múltiplos tipos de missões Civas e Militares.

Linhas de Produto: AIR RAY: Unmanned Aerial Systems
LAND RAY: Unmanned Ground Systems
AQUA RAY: Unmanned Underwater Systems

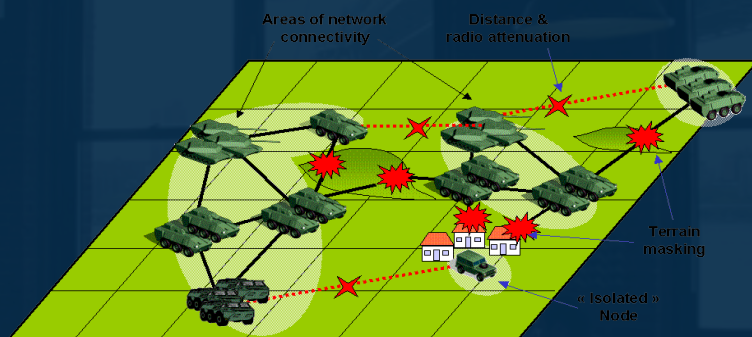




Sistemas de Comunicação Táticos baseados em tecnologia SDR, para os mercados Civil e Militar

Compatibilidade com standards NATO STANAG relevantes e outros standards internacionais

Foco na criação de flexibilidade e resiliência sem precedentes no terreno



WAC Product Line

(Wireless Adaptive Communication System)



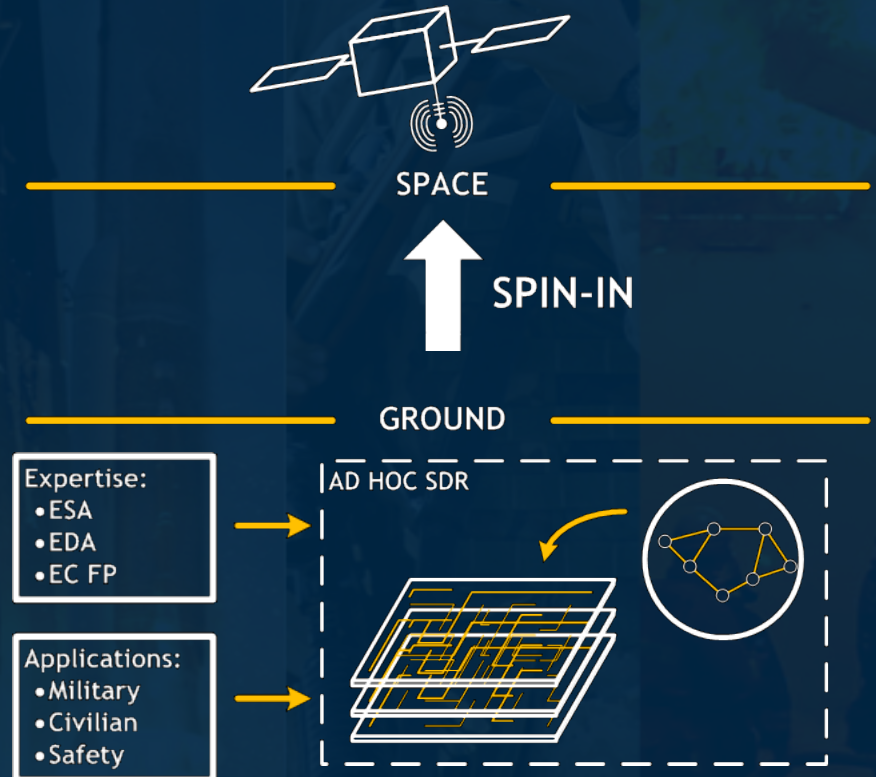


tekever
SPACE

Produzir, entregar e manter tecnologia, produtos e soluções para o segmento espacial.

GAMALINK: Plataforma SDR para Datalinks com Ground Stations, GNSS e ISL

GAMANET: Primeira MANET Espacial, com 20+ nanosats em LEO



AGENDA

Grupo TEKEVER

Grupo TEKEVER no 7PQ

Lessons Learned

A TEKEVER no 7PQ

Entidade Portuguesa com uma das maiores participações em programas Europeus de I&D colaborativa nos domínios da segurança e aeroespacial

Grupo TEKEVER está envolvida em 13 projetos atualmente em execução

Grupo TEKEVER lidera neste momento 8 projetos em Aeronáutica, Espaço e Segurança

Grupo TEKEVER tem sob sua responsabilidade execução de um volume de I&D superior a 30M€

Abordagem ao I&D

1º Definição de uma Strategic Research Agenda (SRA) interna

2º Implementação da SRA

através de investimento de I&D interno

através de partilha de risco com instrumentos de I&D nacionais e internacionais

3º Atualização e revisão periódica da SRA

Abordagem ao 7PQ

1. Estudos internos extensivos para encontrar alinhamento entre SRA Interna e os programas de trabalho
2. Alavancar a rede de contactos e parceiros montada ao longo dos últimos 8 anos
3. Melhorar a participação de Portugal envolvendo parceiros preferenciais nacionais

Abordagem ao 7PQ

Princípio Fundamental

TEKEVER apenas se envolve em projetos com ligação direta às linhas de produto ou interesses estratégicos - melhor qualidade e maior taxa de sucesso

Procurar financiamento para projectos e
não procurar projectos para financiamento

AGENDA

Grupo TEKEVER

Grupo TEKEVER no 7PQ

Lessons Learned

Lessons Learned

1. Não é um mercado!
2. Financiamento de “peças do puzzle” do desenvolvimento de produto (não do produto)
3. Escolha dos parceiros certos é fundamental (confiança, competência, complementaridade)
4. Não é fácil fazer uma proposta vencedora, mas é mais difícil executá-la (cuidado com as promessas!)
5. Boa performance em projecto é uma excelente alavanca para novos projectos e internacionalização



HORIZON 2020

Obrigado!

Ricardo Mendes

Lisboa, 18 Novembro 2013