

network enterprise europe



O apoio às empresas junto de si

Uma Rede de apoio à competitividade das empresas

30 de abril de 2014, ISCTE-IUL, Lisboa



Quem somos? Onde estamos?

Criada pela Comissão Europeia no âmbito do Programa Quadro para a Competitividade e Inovação, a Enterprise Europe Network:

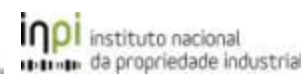
- ❖ disponibiliza informação estratégica, serviços de apoio à inovação e internacionalização, proporciona acesso a novos mercados na Europa e fora da Europa (*balcão único* e conceito *no wrong door*)
- ❖ está presente em 54 países
- ❖ envolve 680 pontos de contacto

Países UE: Alemanha; Áustria; Bélgica; Bulgária; Croácia; Chipre; Dinamarca; Eslovénia; Eslováquia; Espanha; Estónia; Finlândia; França; Grécia; Hungria; Irlanda; Itália; Letónia; Lituânia; Luxemburgo; Malta; Países Baixos; Polónia; Portugal; Roménia; Reino Unido; República Checa; Suécia.

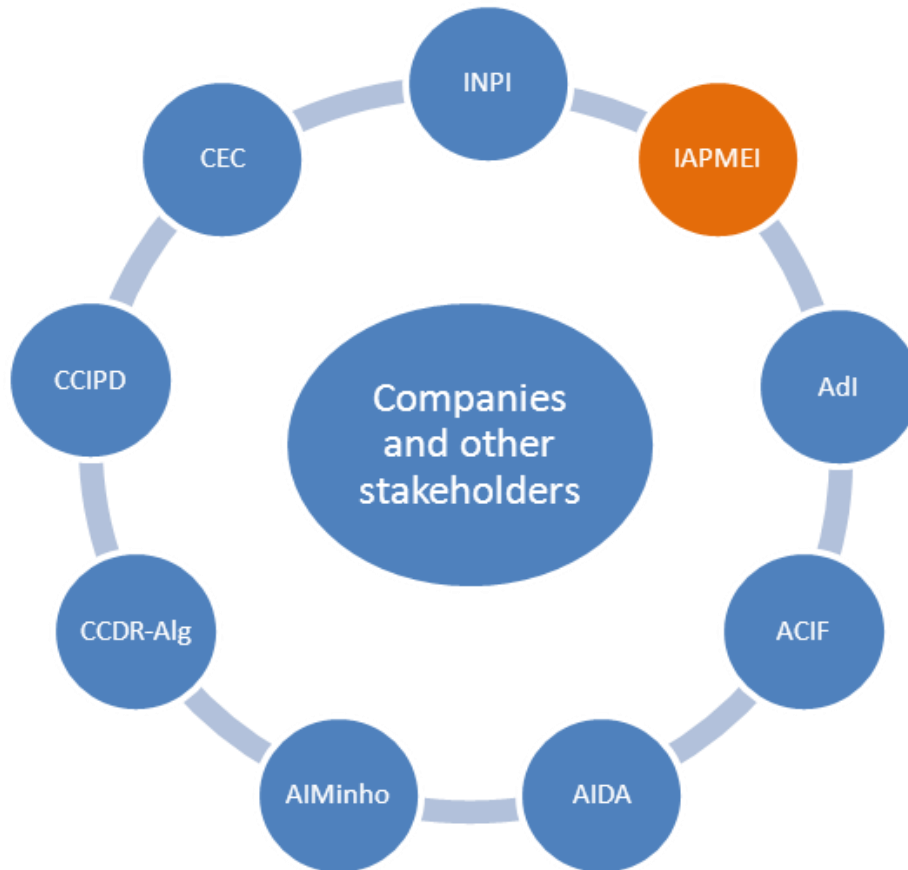
Outros países: Albânia; Arménia; Bósnia Herzegovina; Canadá; Chile; China; Coreia do Sul; Egipto; EUA; FYROM; Islândia; Índia; Israel; Japão; Marrocos; México; Moldávia; Montenegro; Noruega; Rússia; Sérvia; Suíça; Síria; Tunísia; Turquia; Ucrânia.



O apoio às empresas junto de si



Em Portugal, quem somos?



Privilegiando o "think small first"

ajudar

ajudar

PME



Informar CE
(feedback das empresas)

proporcionar um serviço centralizado – *balcão único* (no wrong door)

sensibilizar para políticas e programas da CE

desenvolver o potencial de inovação e aumentar a competitividade

colaborar na identificação de potenciais parceiros comerciais e/ou tecnológicos

informar em domínios como direito da propriedade intelectual, normas e legislação comunitária



1. Informação estratégica;
2. Incentivo à cooperação internacional e à internacionalização dos negócios;
3. Apoio à inovação e parcerias tecnológicas;
4. Feedback à Comissão Europeia.

1. Informação estratégica

Acesso simplificado a informação sobre:

- ❖ Regulamentação comunitária;
- ❖ Novas medidas de política com implicação na atividade empresarial;
- ❖ Iniciativas e programas de financiamento na UE, dirigidos às PME;
- ❖ Apoio às PME no desenvolvimento de atividades transfronteiriças e de internacionalização;
- ❖ Apoiar as PME para encontrar parceiros, públicos ou privados, para os seus negócios.

1. Informação estratégica

Através do registo no Portal: www.enterpriseeuropenetwork.pt

- ❖ Atendimento online personalizado;
- ❖ Receção por correio eletrónico das newsletters, após subscrição gratuita:

Legislação comunitária (diária),

Oportunidades de negócio (semanal),

Concursos Públicos (quinzenal),

Enterprise Europe Network em Portugal (mensal).

- ❖ Download gratuito de documentos eletrónicos;

Questões respondidas: **18.966**

Eventos: **19.267** participantes

Subscritores de newsletters: **1.499.991**

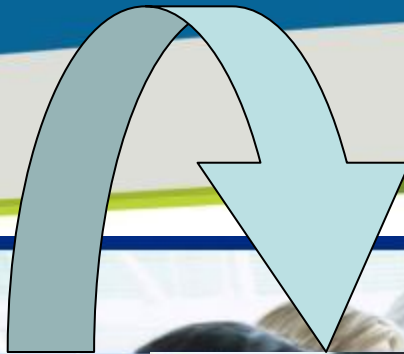
Cientes de serviços de aconselhamento especializado: **4.134**

“Exportar o meu produto é tão complicado e consome muito tempo” – a rede pode guiar a sua empresa na legislação comunitária, interpretando a legislação tendo em conta as necessidades específicas da sua empresa;

“Tenho de encontrar um advogado, um distribuidor e possivelmente um parceiro mas tenho de trabalhar na minha tecnologia e não sei por onde começar” – a rede adotou o princípio *“one-stop-shop”*, quer isto dizer que se não soubermos responder à sua questão diretamente, iremos encontrar a pessoa que sabe. Temos forte ligação às instituições europeias e atuamos como intermediários entre estas e os atores locais (ex. autoridades nacionais - impostos, alfândegas, etc.).

2. Incentivo à cooperação na Europa e à internacionalização dos negócios

- ❖ Facilitação e intermediação na **procura de contactos internacionais**, para empresas que pretendam alargar a sua atividade a novos mercados, designadamente através da **organização de *brokerages events* (BE)**;
- ❖ Difusão de **oportunidades de negócio e apoio no encontro de parcerias** que incentivem a cooperação e a atividade empresarial internacional ao nível comercial, de produção, etc através de poderosas bases de dados com centenas de novos perfis inseridos diariamente;
- ❖ Disponibilização de **informação sobre mercados**.



Enterprise Europe Network > Bases de Dados > Oportunidades de Negócio/Cooperação > Parceiro comercial para mercado húngaro

Oportunidades de Negócio/Cooperação: Parceiro comercial para mercado húngaro

Título	Parceiro comercial para mercado húngaro
Sector	Comércio
Sub-Sector	Parceiro comercial para mercado húngaro
Referência	HU-2012-267
Descrição da ON	Empresa húngara da área das energias renováveis (painéis solares), oferecendo-se para subcontratação e parceiro intermediário comercial.
Tipo de Cooperação	Comercial
País de Origem	Hungria
Empresa	Para mais informação, carregue aqui!

Rede Portuguesa

- BE e CM organizados: **1014** participantes; **2928** reuniões bilaterais
- Expressões de interesse de empresas Portuguesas: **34.179**
- Expressões de interesse estrangeiras recebidas: **1.647**
- Perfis de empresas Portuguesas colocados: **1.265**

“Poderia vender o meu produto noutro mercado Europeu, só preciso de saber como” – A rede é composta por 680 organizações de apoio às empresas e está bem posicionada para ajudar a sua empresa a encontrar fornecedores, distribuidores, parceiros de exportação e formas de adquirir (ou vender) tecnologia. Aconselhamento especializado e apoio prático na sua língua.

3. Apoio à inovação e parcerias tecnológicas

- ❖ Apoio no acesso a programas comunitários no campo da inovação;
- ❖ Disseminação de informação e sensibilização para as questões de inovação;
- ❖ Facilitar a articulação com outros serviços de inovação, incluindo as questões da propriedade industrial;
- ❖ Estimular a capacidade das empresas para inovar;
- ❖ Sensibilizar as PME para as oportunidades do 7º PQ de I&D/Horizon2020;
- ❖ Ajudar as PME a identificar as suas necessidades de I&D e TT e a encontrar parceiros relevantes.

3. Apoio à inovação e parcerias tecnológicas

“Preciso de encontrar um mercado para a nova tecnologia que desenvolvi.” – a rede pode colocar a sua empresa em contato com outras PME que poderão fornecer uma aplicação para a sua tecnologia. Usando a maior Base de dados mundial que contém cerca de 7.000 perfis de procura ou oferta de tecnologia, a rede aproxima a investigação ao mercado.

Se procura ou oferece tecnologia, visite a nossa Bolsa em: www.bolsatecnologia.pt



- Business reviews e Technology reviews: **712**
- Serviços de Propriedade Intelectual: **478**
- Serviços Apoio ao Financiamento: **2.728**
- Parcerias de Investigação: **73**
- Acordos tecnológicos celebrados entre empresas nacionais e internacionais: **41**

“O conceito promete, agora tenho de investigar, mas isso custa tempo e dinheiro” – a rede tem provas dadas no apoio a PME aumentando as suas probabilidades de ganhar um concurso público ou obter financiamento comunitário. Fale connosco sobre como aceder a financiamento europeu para I&D, inovação, serviços de consultoria, emprego, formação ou exportação.

Ganhar concursos públicos não é fácil mas podemos ajudar a sua empresa ao longo do caminho.

4 - Comunicação com a Comissão Europeia - serviço de *Feedback*

Já sentiu dificuldades no aproveitamento das vantagens do mercado único? Porque não teve acesso à informação no momento oportuno? Teve dificuldade em ultrapassar a complexidade dos procedimentos de acesso aos mercados? os obstáculos técnicos, regulamentares ou fiscais que se lhe colocaram?

A Rede pode dar eco às suas dúvidas, às suas dificuldades e à sua opinião para um aperfeiçoamento das políticas e da legislação comunitárias indo, assim, ao encontro de um Mercado Interno Europeu real e ao alcance de todos.

Ao elaborar as propostas legislativas que afetam as empresas, a Comissão consulta as pequenas empresas para ter certeza que reduz a burocracia e ajuda as PME a tirar o máximo partido das oportunidades na União Europeia. Para isso, criou uma série de ferramentas de consulta para ouvir as suas opiniões

Painel de Consulta para as PME sobre a análise de risco na concessão de crédito

Para obter uma visão global das práticas bancárias relativas à análise do risco na concessão de crédito às PME (*credit rating*) e a resposta dada pela banca, por iniciativa própria ou a pedido das empresas, incidindo especialmente na utilização de critérios qualitativos ou subjetivos. O segundo objetivo é realçar o tipo de práticas implementadas visando promover a transparência do sistema de rating de PME pelo setor bancário e a resposta que este dá às empresas.

Exemplo

- ❖ Acesso simplificado a informação europeia, através de um único ponto de contato;
- ❖ Maior facilidade no aproveitamento de oportunidades de negócio no mercado interno alargado;
- ❖ Apoio na identificação de parceiros estratégicos para a inovação, desenvolvimento e internacionalização dos negócios;
- ❖ Aconselhamento na participação em programas financiados pela UE, de apoio à I&DT, ou ao empreendedorismo qualificado;
- ❖ Comunicação com a Comissão Europeia, através do serviço de *Feedback* – possibilidade de as empresas manifestarem as suas perspetivas, experiências e observações dos empresários.



O apoio às empresas junto de si

Portal europeu: <http://www.enterprise-europe-network.ec.europa.eu>

Portal nacional
www.enterpriseeuropenetwork.pt



O apoio às empresas junto de si



Muito obrigada pela vossa atenção!

Teresa Colaço

INPI- Direcção de Relações Externas e
Promoção da Inovação

teresac@inpi.pt

eenetwork@inpi.pt

Tel.: +351 21 881 81 00