

Orientações para a preparação de propostas: partilha de boas práticas e casos de sucesso da participação nacional

Grupo Vivapower Self Energy

Neuza Rosa

10 Setembro 2015 – Laboratório Nacional de Engenharia Civil

Gabinete de Promoção do Programa Quadro de I&DT

CONTEÚDOS

O CONTRIBUTO DO GRUPO VIVAPOWER SELF ENERGY 3

METODOLOGIA E ASPECTOS RELEVANTES PARA PROPOSTA DE SUCESSO 5

CASO DE SUCESSO: PROJECTO TRUST EPC SOUTH 9



O CONTRIBUTO DO GRUPO VIVAPOWER SELF ENERGY

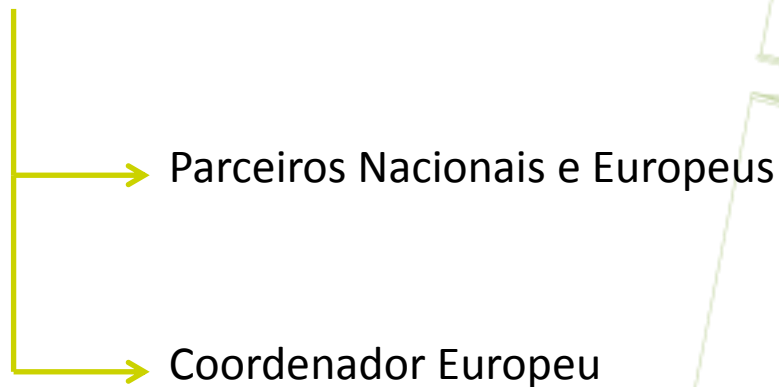
Competência, experiência e excelência

- > Empresa de Serviços Energéticos (**ESE**) que actua em **todos os domínios da energia**, numa perspectiva integrada, nomeadamente nas áreas de Produção de Energia, Sistemas e Soluções de Eficiência Energética, Desenvolvimento e Gestão de Activos e Celebração de Contratos de Desempenho Energético
- > **Experiência e competências** necessárias para um desempenho diferenciado, apta a desenvolver projectos com base na utilização racional e eficiente da energia, que dão resposta às maiores exigências e desafios colocados pelos clientes/projectos



O CONTRIBUTO DO GRUPO VIVAPOWER SELF ENERGY

- **Know-how** acumulado através do desenvolvimento de projectos numa ampla gama de actividades, permite a **excelência e impacto** no contributo da sua participação em **projectos europeus**



Convite para integração no consórcio

METODOLOGIA E ASPECTOS RELEVANTES PARA PROPOSTA DE SUCESSO

Convite

Estudo da
viabilidade
do projecto

Integração
no consórcio

Início da
candidatura



METODOLOGIA E ASPECTOS RELEVANTES PARA PROPOSTA DE SUCESSO

> Metodologia e preparação da candidatura

1. Excelência

- Objectivos
- Relação com o tópico e programa de trabalhos da *call* da candidatura
- Conceito e abordagem do projecto



2. Impacto

- Impacto esperado do projecto
- Medidas para maximizar o impacto do projecto



METODOLOGIA E ASPECTOS RELEVANTES PARA PROPOSTA DE SUCESSO

> Metodologia e preparação da candidatura

3. Implementação

- Estrutura e descrição do plano de trabalhos
 - Alocação de actividades aos parceiros
 - *Deliverables e milestones*
- Planeamento e cronograma das actividades



4. Consórcio

- Relevância do consórcio no sucesso da candidatura e na concepção do projecto
- Descrição dos Parceiros e equipas
- Identificação de potenciais subcontratados

5. *Budget*

- Construção do *budget*

METODOLOGIA E ASPECTOS RELEVANTES PARA PROPOSTA DE SUCESSO

> Aspectos relevantes

- Necessidade de reuniões semanais com Coordenador e Parceiros
- Parceiros do consórcio
- Tarefas alocadas à Empresa
- *Budget* da Empresa
- Cronograma das tarefas
- Visibilidade da continuação do projecto e oportunidade de negócio



CASO DE SUCESSO: PROJECTO TRUST EPC SOUTH

> **Call, preparação e resultado da candidatura**

Call: H2020 - EE - 2014 - 3 - *Market Uptake*

↳ EE 19 “Improving the financeability and attractiveness of sustainable energy investments”

Deadline de submissão da candidatura: 4 Junho 2014

Preparação da candidatura: Tarefas em contínuo e reuniões semanais desde Abril 2014 até à submissão da candidatura

Metodologia adoptada: Metodologia de sucesso

Resultado da candidatura: Aprovada com sucesso

CASO DE SUCESSO: PROJECTO TRUST EPC SOUTH

Fomentar a **confiança** e a **implementação** dos **Contratos de Desempenho Energético**



O projecto irá permitir **ultrapassar algumas das barreiras existentes ao investimento de projectos** de eficiência energética, **criar confiança** junto das entidades financeiras, bem como apoiar as Empresas de Serviços de Energia e permitir uma melhor **interligação com os mercados financeiros**



Criar **oportunidades** para a **implementação de projectos** de eficiência energética e energias renováveis com base em **Contratos de Desempenho Energético**



CASO DE SUCESSO: PROJECTO TRUST EPC SOUTH

> Objectivos

- Desenvolver novos **instrumentos financeiros, ferramentas *standard* e abordagens inovadoras** para o mercado dos serviços energéticos
- **Promover o diálogo e sinergias** entre as **Empresas de Serviços de Energia e Representantes do sector terciário e Representantes do sector financeiro**
- Desenvolvimento, em cooperação com instituições financeiras, de **mecanismos de investimento *standard*** baseados na metodologia desenvolvida pela *Green Rating Alliance*
- **Formação relativa a soluções financeiras e Contratos de Desempenho Energético**, para instituições financeiras, potenciais grupos de investidores, empresas do sector de serviços energéticos, gestores e consultores de energia, entidades do sector terciário autoridades públicas e decisores políticos

CASO DE SUCESSO: PROJECTO TRUST EPC SOUTH

> Consórcio

CROATIA
Energetski institut Hrvoje Požar



FRANCE
ENERGIES 2050



Green Rating Alliance



GREECE
Technical University of Crete



ITALY
AmbienteItalia



LifeGate



Officinae Verdi



PORTUGAL
Self Energy Engineering & Innovation S.A.



SPAIN
Bureau Veritas



Creara



Obrigado pela vossa atenção



› **NEUZA ROSA**
Gestora de Projectos
Project Manager

neuz.rosa@selfenergy.eu
T: (+351) 214 144 250
M: (+351) 917 981 973
www.vivapower.pt



This project is co-funded by
the European Union's Horizon 2020
research and innovation programme

*Contents of this document reflect only the author's view and that the
Executive Agency for Small and Medium-sized Enterprises (EASME)
is not responsible for any use that may be made of the information it contains.*